

Ustawa o przeciwdziałaniu nadmiernym opóźnieniom w transakcjach handlowych

Pomimo tego, że nowelizacja Ustawy o terminach zapłaty w transakcjach handlowych, zwana obecnie Ustawą o przeciwdziałaniu nadmiernym opóźnieniom w transakcjach handlowych („Ustawa”) nałożyła na przedsiębiorców wiele nowych obowiązków i wprowadziła wobec nich wiele restrykcji, z naszego doświadczenia wynika, że jej przepisy nie są powszechnie znane. Taki stan rzeczy może nieść za sobą poważne konsekwencje.

Do najistotniejszych zmian wprowadzonych Ustawą należy zaliczyć maksymalne terminy zapłaty w transakcjach handlowych oraz możliwość prowadzenia przez Prezesa Urzędu Ochrony Konkurencji i Konsumentów („UOKiK”) postępowania w sprawie nadmiernego opóźniania się ze spełnianiem świadczeń pieniężnych wobec przedsiębiorców.

Ustawa wprowadziła także obowiązek przedkładania ministrowi właściwemu ds. gospodarki sprawozdań o stosowanych terminach zapłaty w transakcjach handlowych.

Szeroki zakres zastosowania ustawy

Ustawa znajduje zastosowanie do większości umów zawieranych w obrocie gospodarczym.

Przepisy Ustawy stosuje się do transakcji handlowych, czyli umów których przedmiotem jest odpłatna dostawa towaru lub odpłatne świadczenie usługi, zawieranych przede wszystkim przez przedsiębiorców w związku z wykonywaną działalnością.

Dotyczy to zarówno przedsiębiorców wpisanych do KRS i CEiDG, jak i przedsiębiorców z państw członkowskich Unii Europejskiej, państw członkowskich Europejskiego Porozumienia o Wolnym Handlu (EFTA) - stron umowy o Europejskim Obszarze Gospodarczym lub Konfederacji Szwajcarskiej oraz oddziałów i przedstawicielstw przedsiębiorców zagranicznych.

WAŻNE: Ustawa może także znaleźć zastosowanie do transakcji zawieranych pomiędzy podmiotami powiązаныmi w ramach grup kapitałowych.

Umowy zawarte przez strony transakcji handlowej jako umowy niebędące transakcjami handlowymi oraz postanowienia takich umów, mające na celu obejście ustawy, są nieważne.

Terminy zapłaty w transakcjach handlowych

Zasadniczo termin zapłaty w transakcjach handlowych między przedsiębiorcami wynosi 60 dni.

Termin zapłaty może zostać wydłużony, w zależności od konfiguracji stron transakcji handlowej i ich wielkości tj. w zależności od tego czy kontrahentem jest mikro, mały, średni przedsiębiorca („MŚP”) lub duży przedsiębiorca.

60-dniowy termin zapłaty jest nieprzekraczalny w transakcjach handlowych, w których dłużnikiem zobowiązanym do świadczenia pieniężnego jest duży przedsiębiorca, a wierzycielem jest MŚP. W pozostałych przypadkach przewidziane są rozwiązania umożliwiające wydłużenie terminu zapłaty przez strony, jednakże tylko wtedy, gdy nie jest to rażąco nieuczciwe wobec wierzyciela.

WAŻNE: W razie ustalenia terminu dłuższego niż 60 dni niezgodnie z przepisami Ustawy, automatycznie znajdzie zastosowanie termin 60-dniowy, a po tym dniu mogą być naliczane wyższe, ustawowo określone odsetki za opóźnienie w transakcjach handlowych.

Postępowanie prowadzone przez Prezesa UOKiK

Ustawa wprowadza zakaz nadmiernego opóźniania się ze spełnianiem świadczeń pieniężnych („Zaległości”).

Sytuacja taka ma miejsce, jeśli w okresie trzech kolejnych miesięcy suma wartości świadczeń pieniężnych niespełnionych oraz spełnionych po terminie wynosi u danego przedsiębiorcy co najmniej 5 000 000 złotych w latach 2020 i 2021 lub 2 000 000 złotych w latach późniejszych.

Postępowanie w sprawie Zaległości prowadzone jest przez Prezesa UOKiK z urzędu. Jednocześnie każdy może zgłosić Prezesowi UOKiK zawiadomienie dotyczące podejrzenia wystąpienia Zaległości.

W przypadku stwierdzenia Zaległości Prezes UOKiK nakłada stronę postępowania administracyjną karę pieniężną.

WAŻNE: Prezes UOKiK może prowadzić postępowanie, którego przedmiotem będą świadczenia pieniężne, które stały się wymagalne po dniu 1 stycznia 2020 r., nawet jeśli wynikają z umów zawartych przed dniem wejścia w życie Ustawy.

KONTAKT

Zachęcamy Państwa do kontaktu z naszymi ekspertami w przypadku jakichkolwiek wątpliwości dotyczących zapłaty w transakcjach handlowych.



Grzegorz Gajda, LL.M.

Partner | Radca prawny
grzegorz.gajda@bakertilly.pl



Dominika Sawicka

Senior Associate | Radca prawny
dominika.sawicka@bakertilly.pl



O NAS

Baker Tilly Woroszyńska Legal jest kancelarią skoncentrowaną na obsłudze przedsiębiorców we wszystkich kluczowych obszarach ich działalności. Zespół kancelarii tworzą prawnicy z wieloletnim, międzynarodowym doświadczeniem transakcyjnym i doradczym.

Jako członek **grupy doradczej TPA** i **niezależny członek Baker Tilly International**, globalnej sieci oferującej kompleksowe usługi doradcze, kancelaria łączy zalety zintegrowanej obsługi „one stop shop” z ekspertyzą tradycyjnej kancelarii prawnej i zasięgiem międzynarodowej grupy doradczej.

TPA to wiodąca międzynarodowa grupa konsultingowa oferująca kompleksowe usługi doradztwa biznesowego w 12 państwach Europy Środkowej i Południowo-Wschodniej.

W Polsce TPA należy do największych firm doradczych. Zapewniamy międzynarodowym koncernom oraz dużym przedsiębiorstwom krajowym efektywne rozwiązania biznesowe z zakresu doradztwa podatkowego, outsourcingu księgowości i płac, doradztwa dla sektora nieruchomości i doradztwa personalnego, a także audytu i doradztwa biznesowego pod marką **Baker Tilly TPA**.

TPA Poland, Baker Tilly TPA oraz Baker Tilly Woroszyńska Legal są jedynymi reprezentantami **Baker Tilly International** w Polsce – jednej z największych globalnych sieci niezależnych firm doradczych.

www.bakertilly.pl

Baker Tilly TPA, TPA oraz Baker Tilly Woroszyńska Legal są nazwami handlowymi odpowiednio TPA Sp. z o.o. Sp.k. oraz Baker Tilly Woroszyńska Legal Sp.k. Obie firmy są członkami globalnej sieci Baker Tilly International Ltd, w ramach której każda firma członkowska ma odrębną i niezależną osobowość prawną.

NASZE BIURA

Baker Tilly Woroszyńska Legal

ul. Przyokopowa 33
01-208 Warszawa, Polska
tel: +48 22 647 99 00
email: legal@bakertilly.pl



Katarzyna Woroszyńska
Szefowa biura w Warszawie

Partner zarządzająca | Rechtsanwältin/Adwokat
katarzyna.woroszyńska@bakertilly.pl

Biuro w Poznaniu:

ul. Młyńska 12
61-730 Poznań, Polska
tel: +48 61 630 05 00



Grzegorz Gajda
Szef biura w Poznaniu

Partner | Radca prawny
grzegorz.gajda@bakertilly.pl

Niniejszy dokument został przygotowany wyłącznie w celach informacyjnych i ma charakter ogólny. Każdorazowo przed podjęciem działań na podstawie prezentowanych informacji rekomendujemy uzyskanie wiążącej opinii ekspertów Baker Tilly Woroszyńska Legal i/lub TPA Poland i/lub Baker Tilly TPA.